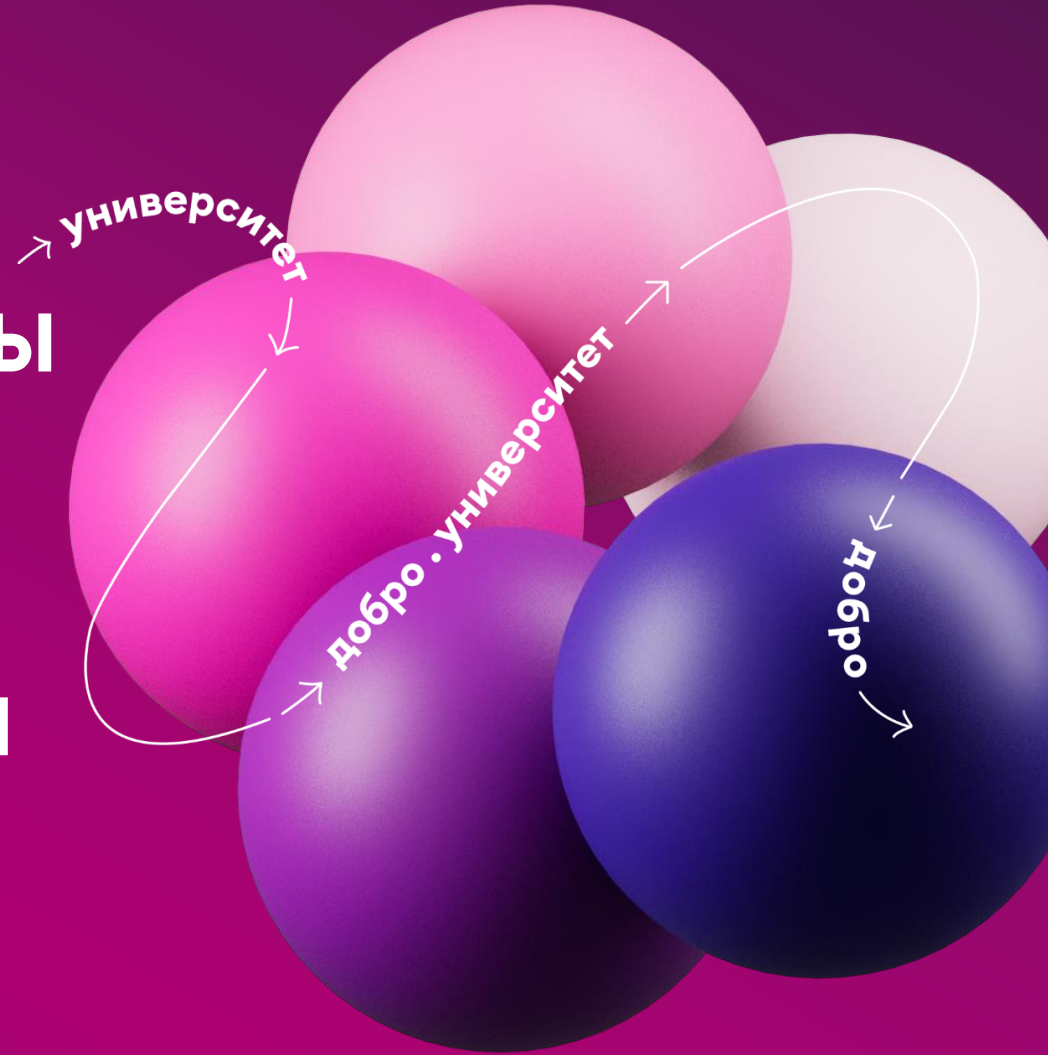


УРОК 3

НЕФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ДЛЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ: РАБОТА С ВОЛОНТЕРАМИ И ОРГАНИЗАЦИЯ ВОЛОНТЕРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ПАРТНЕРСКОЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ

Фандрайзинг и финансовая устойчивость в часто
изменяющихся условиях





НЕФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ДЛЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ НКО:

- помощь волонтеров;
- партнерство НКО с бизнесом.

ОРГАНИЗАЦИЯ ВОЛОНТЕРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Шаг 1

Определение задач организации и необходимых ресурсов.

Шаг 2

Поиск и привлечение волонтеров.

Шаг 3

Обучение волонтеров.

Шаг 4

Координация волонтеров.

Шаг 5

Мотивация волонтеров.

ПАРТНЕРСТВО НКО С БИЗНЕСОМ

Выгода для НКО:

- дополнительный внешний источник финансирования;
- помощь в достижении целей и миссии организации.

Выгода для бизнеса:

- укрепление своей репутации;
- повышение лояльности клиентов;
- увеличение уровня мотивации сотрудников.

ФОРМЫ СОТРУДНИЧЕСТВА НКО С БИЗНЕСОМ

- Волонтерство сотрудников компании на проектах НКО.
- Pro Bono волонтерство - оказание помощи со стороны сотрудников компании именно своими профессиональными навыками.
- Кооперация бизнеса и НКО в реализации социально значимых проектов и программ.
- Приобретение бизнесом продукции или услуг от НКО.
- Сотрудничество НКО и бизнеса в разработке и продвижении социальных сообщений.
- Пожертвования со стороны компании товарами, оборудованием, помещением, транспортом или другими ресурсами для проектов НКО (товарные пожертвования).